

Ученым советом ВВГУ
Протокол № 7 от 03.04.2025

Утверждаю
Ректор ФГБОУ ВО «ВВГУ»
Терентьева Т.В.



УЧЕБНЫЙ ПЛАН

программы подготовки специалистов среднего звена

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

"Владивостокский государственный университет"

наименование образовательного учреждения (организации)

по специальности среднего профессионального образования

38.02.08

Торговое дело

код

наименование специальности

среднее общее образование

Уровень образования, необходимый для приема на обучение

квалификация:

Специалист торгового дела

форма обучения

Очная

Срок получения образования по ОП

1г 6м

год начала подготовки по УП

2025

Приказ об утверждении ФГОС

от 19.07.2023

№ 548

Виды деятельности

Организация и осуществление торговой деятельности

Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли

Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами

Применение основ цифровой экономики в профессиональной деятельности

Освоение должности служащего Агент по закупкам

Согласовано:

Директор колледжа сервиса и дизайна ВВГУ

Д.В. Кузнецов

Директор филиала ФГБОУ ВО "ВВГУ" в г.Артеме

И.Н. Стасенко

И.о. директора филиала ФГБОУ ВО "ВВГУ" в г.Уссурийске

О.А. Улитина

1 Календарный учебный график

Курс	Сентябрь				29 сен - 5 окт	Октябрь			27 окт - 2 ноя	Ноябрь				Декабрь				29 дек - 4 янв	Январь			26 янв - 1 фев	Февраль			23 фев - 1 мар	Март				30 мар - 5 апр	Апрель			27 апр - 3 май	Май				Июнь				29 июн - 5 июл	Июль			27 июл - 2 авг	Август																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																						
	1 - 7	8 - 14	15 - 21	22 - 28		6 - 12	13 - 19	20 - 26		3 - 9	10 - 16	17 - 23	24 - 30	1 - 7	8 - 14	15 - 21	22 - 28		5 - 11	12 - 18	19 - 25		2 - 8	9 - 15	16 - 22		2 - 8	9 - 15	16 - 22	23 - 29		4 - 10	11 - 17	18 - 24		25 - 31	1 - 7	8 - 14	15 - 21	22 - 28	6 - 12	13 - 19	20 - 26		3 - 9	10 - 16	17 - 23		24 - 31																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																						
	1	2	3	4		5	6	7		8	9	10	11	12	13	14	15		16	17	18		19	20	21		22	23	24	25		26	27	28		29	30	31	32	33	34	35	36		37	38	39		40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																										
I																	::	=	=																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																				</

Обозначения:

Обучение по дисциплинам и междисциплинарным курсам

::

Промежуточная аттестация

Каникулы

0

Учебная практика

8

Производственная практика

X

III

Государственная итоговая аттестация

*

2 Сводные данные по бюджету времени

Курс	Обучение по дисциплинам и междисциплинарным курсам			Промежуточная аттестация			Практическая подготовка									ГИА		Каникулы	Всего
							Учебная практика			Производственная практика			Производственная практика (преддипломная)			Подго- товка	Прове- дение		
	Всего	1 сем	2 сем	Всего	1 сем	2 сем													
	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.	нед.		
I	35	16	19	2	1	1	1		1	4		4						10	52
II	9	9		1	1		2	2		4	4		3	1	2		5	2	26
Всего	44	25	19	3	2	1	3	2	1	8	4	4	3	1	2		5	12	78

Индекс	Наименование циклов, разделов, дисциплин, профессиональных модулей, МДК, практик	Формы промежуточной аттестации				Учебная нагрузка обучающихся, в том числе по практической подготовке, ч.								Распределение по курсам и семестрам																								Всего по ООП							
														Курс 1												Курс 2																			
		Семестр 1						Семестр 2						Семестр 3						Семестр 4																									
		16 нед						19 (5) нед						9 (7) нед						(2) нед																									
		Всего	Самост.	Консулт.	Работа обучающихся во взаимодействии с преподавателем	в том числе	Промеж. аттестация	Всего	Самост.	Консулт.	Работа обучающихся во взаимодействии с преподавателем	в том числе	Промеж. аттестация	Всего	Самост.	Консулт.	Работа обучающихся во взаимодействии с преподавателем	в том числе	Промеж. аттестация	Всего	Самост.	Консулт.	Работа обучающихся во взаимодействии с преподавателем	в том числе	Промеж. аттестация	Всего	Самост.	Консулт.	Работа обучающихся во взаимодействии с преподавателем	в том числе	Промеж. аттестация	Обяз. часть	Вар. часть												
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41					
Итого час/нед (с учетом консультаций в период обучения по циклам)														36			30			36			30.84			36		30				36													

																																				59.97%	40.03%					
ПП	ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА	8	30	1	4	2196	302	8	1336	322	996	18	46	612	120	4	480	128	352	8	900	110	4	586	132	454	20	612	72	270	62	190	18	18	72					1317	879	
СГ	Социально-гуманитарный учебный цикл		7		1	303	33		270	48	222			205	29		176	48	128		80	4		76		76		18		18		18								271	32	
СГ.01	История России		1			37	5		32	16	16			37	5		32	16	16																					37		
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности		2		1	78	8		70		70			36	4		32		32		42	4		38		38														46	32	
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности		1			68	4		64	32	32			68	4		64	32	32																					68		
СГ.04	Физическая культура		1-3			88			88		88			32			32		32		38			38		38		18		18		18									88	
СГ.05	Основы финансовой грамотности		1			32	16		16		16			32	16		16		16									18													32	
ОП	Общепрофессиональный цикл	3	3			262	26	6	218	84	134		12	176	20	4	144	48	96	8	46	2	2	38	18	20	4	40	4	36	18	18								262		
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации		3			40	4		36	18	18																40	4	36	18	18									40		
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	1				41	3	2	32		32		4	41	3	2	32		32	4																				41		
ОП.03	Автоматизация торгово-технологических процессов	2				46	2	2	38	18	20		4								46	2	2	38	18	20	4													46		
ОП.04	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда		1			44	12		32	16	16			44	12		32	16	16																					44		
ОП.05	Основы предпринимательства		1			34	2		32	16	16			34	2		32	16	16																					34		
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	1				57	3	2	48	16	32		4	57	3	2	48	16	32	4																				57		
ПЦ	Профессиональный цикл	5	20	1	3	1631	243	2	848	190	640	18	34	231	71		160	32	128		774	104	2	472	114	358	16	554	68	216	44	154	18	18	72					784	847	
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	1	5			282	44		124	34	90		6	78	30		48	8	40		204	14		76	26	50	6													246	36	
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках		2			45	7		38	8	30										45	7		38	8	30														45		
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж		1			78	30		48	8	40			78	30		48	8	40																					78		
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд		2			45	7		38	18	20										45	7		38	18	20														45		
УП.01.01	Учебная практика		2	РП	час	36			36	нед	1			час				нед			час			36	нед	1		час			нед				час		нед			36		
ПП.01.01	Производственная практика		2	РП	час	72			72	нед	2			час				нед			час			72	нед	2		час			нед				час		нед			36	36	
ПМ.01.ЭК	Экзамен по модулю	2				6						6									6					6													6			
Всего часов по МДК						168				124																																

ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	1	4			268	22		168	54	114		6						268	22		168	54	114	6										232	36		
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований		2			63	7		56	18	38								63	7		56	18	38										63				
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности		2			64	8		56	18	38								64	8		56	18	38										64				
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы		2			63	7		56	18	38								63	7		56	18	38										63				
ПП.02.01	Производственная практика		2	РП	час	72			72	нед	2		час				нед		час			72	нед	2		час			нед			час		нед	36	36		
ПМ.02.ЭК	Экзамен по модулю	2				6						6							6					6										6				
	Всего часов по МДК					190			168					6						6					6									6				
ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	2	3	1	1	414	82	2	212	34	160	18	10	94	30		64	8	56		86	4	2	76	8	68	4	234	48	72	18	36	18	6			198	216
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	2	3	3	1	300	82	2	212	34	160	18	4	94	30		64	8	56		86	4	2	76	8	68	4	120	48	72	18	36	18			120	180	
УП.03.01	Учебная практика		3	РП	час	36			36	нед	1		час				нед			час				нед			час		36	нед	1			час		нед	36	
ПП.03.01	Производственная практика		3	РП	час	72			72	нед	2		час				нед			час	нед			нед			час		72	нед	2			час		нед	36	36
ПМ.03.ЭК	Экзамен по модулю	3				6						6														6						6				6		
	Всего часов по МДК					300			212																													
ДПБ	Дополнительный профессиональный блок	1	6		2	559	95		344	68	276		12	59	11		48	16	32		216	64		152	26	126		284	20	144	26	118		12			559	
ПМ.04	Применение основ цифровой экономики в профессиональной деятельности																																					
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики		3		2	112	38		74	8	66									70	32		38	8	30		42	6	36		36					112		
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности		3			42	6		36	8	28																42	6	36	8	28					42		
ПМ.05	Освоение должности служащего Агент по закупкам																																					
МДК.05.01	Выполнение работ по должности служащего Агент по закупкам		3		2	226	40		186	36	150									146	32		114	18	96		80	8	72	18	54					226		
МДК.01.04	Организация торговли		1			59	11		48	16	32		59	11		48	16	32																		59		
УП.04.01	Учебная практика		3	РП	час	36			36	нед	1		час				нед			час				нед			час		36	нед	1			час		нед	36	
ПП.05.01	Производственная практика		3	РП	час	72			72	нед	2		час				нед			час				нед			час		72	нед	2			час		нед	72	
ПМ.04-05.ЭК	Экзамен по модулю/Квалификационный экзамен	3				12						12														12						12				12		
	Всего часов по МДК					439			344																													
	Практическая подготовка				час	396			396	нед	11		час				нед			час			180	нед	5		час		216	нед	6		час		нед			
	Учебная практика				час	108			108	нед	3		час				нед			час			36	нед	1		час		72	нед	2		час		нед			
	Производственная практика				час	288			288	нед	8		час				нед			час			144	нед	4		час		144	нед	4		час		нед			
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)		34	РП	час	108			108	нед	3		час				нед			час				нед			час		36	нед	1			час	72	нед	2	108
	Государственная итоговая аттестация				час	180			180	нед	5		час				нед			час				нед			час			нед			час	180	нед	5		
	Государственная итоговая аттестация				час	180			180	нед	5		час				нед			час				нед			час			нед			час	180	нед	5	180	
	ОБЪЕМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ В АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСАХ	8	30	1	4	2376	302	8	1336	322	996	18	46	612	120	4	480	128	352	8	900	110	4	586	132	454	20	612	72	270	62	190	18	18	252		1497	879
	Экзамены (без учета физ. культуры)													2				3				2																
	Диффер. зачеты (без учета физ. культуры)													6				4				8				1												
	Курсовые работы (без учета физ. культуры)																					1																

№	Вид контроля	Наименование комплексного вида контроля	Семестр	[Семестр проведения комплексного вида контроля] Наименование дисциплины/МДК	
1	ЭкзМод	Комплексный экзамен по модулю	2	[2]	ПМ.01 Организация и осуществление торговой деятельности
				[2]	ПМ.02 Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли
2	Диф. зач	Комплексный диф. зачет	2	[2]	УП.01.01 Учебная практика
				[2]	ПП.01.01 Производственная практика
				[2]	ПП.02.01 Производственная практика
3	Диф. зач	Комплексный диф. зачет	3	[3]	УП.03.01 Учебная практика
				[3]	ПП.03.01 Производственная практика
4	Диф. зач	Комплексный диф. зачет	2	[2]	МДК.02.01 Технология проведения маркетинговых исследований
				[2]	МДК.02.02 Ценообразование в торговой деятельности
				[2]	МДК.02.03 Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы
5	Диф. зач	Комплексный диф. зачет	3	[3]	МДК.04.01 Освоение компетенций цифровой экономики
				[3]	МДК.04.02 Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности
6	Диф. зач	Комплексный диф. зачет	2	[2]	МДК.01.01 Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках
				[2]	МДК.01.03 Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
7	Диф. зач	Комплексный диф. зачет	1	[1]	ОП.05 Основы предпринимательства
				[1]	СГ.05 Основы финансовой грамотности

Индекс	Содержание
ОК.01	Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности
УП.04.01	Учебная практика
ОК.02	Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности
ОП.03	Автоматизация торгово-технологических процессов
ОП.04	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности
УП.04.01	Учебная практика
ОК.03	Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по правовой и финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях
СГ.05	Основы финансовой грамотности
ОП.05	Основы предпринимательства
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности
ОК.04	Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде
СГ.04	Физическая культура
ОП.05	Основы предпринимательства
ОК.05	Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности
УП.04.01	Учебная практика
ОК.06	Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных российских духовно-нравственных ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения
СГ.01	История России
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности
ОК.07	Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности
ОП.04	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда
ОК.08	Использовать средства физической культуры для сохранения и укрепления здоровья в процессе профессиональной деятельности и поддержания необходимого уровня физической подготовленности
СГ.04	Физическая культура
ОК.09	Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности
ПК.1.1	Проводить сбор и анализ информации о потребностях субъектов рынка на товары и услуги, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках
УП.01.01	Учебная практика
ПП.01.01	Производственная практика
ПК.1.2	Устанавливать хозяйственные связи с поставщиками и потребителями товаров и услуг, в том числе с применением коммуникативных возможностей искусственного интеллекта
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж
УП.01.01	Учебная практика
ПП.01.01	Производственная практика

ПК.1.3	Осуществлять подготовку, оформление и проверку закупочной документации, в том числе с использованием электронного документооборота и сквозных цифровых технологий
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
УП.01.01	Учебная практика
ПП.01.01	Производственная практика
ПК.1.4	Осуществлять подготовку к заключению внешнеторгового контракта и его документальное сопровождение
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
УП.01.01	Учебная практика
ПП.01.01	Производственная практика
ПК.1.5	Осуществлять контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд
УП.01.01	Учебная практика
ПП.01.01	Производственная практика
ПК.1.6	Организовывать выполнение торгово-технологических процессов, в том числе с применением цифровых технологий
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
УП.01.01	Учебная практика
ПП.01.01	Производственная практика
МДК.01.04	Организация торговли
ПК.2.1	Проводить маркетинговые исследования с использованием инструментов комплекса маркетинга
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований
ПП.02.01	Производственная практика
ПК.2.2	Разрабатывать предложения по улучшению системы продвижения товаров (услуг) организации
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований
ПП.02.01	Производственная практика
ПК.2.3	Проводить сбор, мониторинг и систематизацию ценовых показателей товаров, в том числе с использованием информационных интеллектуальных технологий
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности
ПП.02.01	Производственная практика
ПК.2.4	Устанавливать конкурентные преимущества товара на внутреннем и внешних рынках
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований
ПП.02.01	Производственная практика
ПК.2.5	Разрабатывать бизнес-план и финансовую модель деятельности предпринимательской единицы, в том числе с применением программных продуктов
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы
ПП.02.01	Производственная практика
ПК.2.6	Рассчитывать показатели эффективности предпринимательской деятельности, в том числе с применением программных продуктов
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы
ПП.02.01	Производственная практика
ПК.2.7	Определять мероприятия по повышению эффективности предпринимательской деятельности
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы
ПП.02.01	Производственная практика

ПК.2.8	Собирать информацию о бизнес-проблемах и определять риски предпринимательской единицы
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы
ПП.02.01	Производственная практика
ПК.3.1	Осуществлять формирование клиентской базы и ее актуализацию на основе информации о потенциальных клиентах и их потребностях, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами
УП.03.01	Учебная практика
ПП.03.01	Производственная практика
ПК.3.2	Осуществлять эффективное взаимодействие с клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и продажи товаров
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами
УП.03.01	Учебная практика
ПП.03.01	Производственная практика
ПК.3.3	Обеспечивать эффективное взаимодействие с клиентами (покупателями) в процессе продажи товаров, в том числе с использованием специализированных программных продуктов
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами
УП.03.01	Учебная практика
ПП.03.01	Производственная практика
ПК.3.4	Реализовывать мероприятия для обеспечения выполнения плана продаж
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами
УП.03.01	Учебная практика
ПП.03.01	Производственная практика
ПК.3.5	Обеспечивать реализацию мероприятий по стимулированию покупательского спроса
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами
УП.03.01	Учебная практика
ПП.03.01	Производственная практика
ПК.3.6	Осуществлять контроль состояния товарных запасов, в том числе с применением программных продуктов
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами
УП.03.01	Учебная практика
ПП.03.01	Производственная практика
ПК.3.7	Составлять аналитические отчеты по продажам, в том числе с применением программных продуктов
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами
УП.03.01	Учебная практика
ПП.03.01	Производственная практика
ПК.3.8	Организовывать послепродажное консультационно-информационное сопровождение клиентов, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами
УП.03.01	Учебная практика
ПП.03.01	Производственная практика
ПК.4.1	Идентифицировать структурированные данные, поступающих из внешних источников информации для документированных сфер деятельности организации
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности
УП.04.01	Учебная практика

ПК.4.2	Классифицировать и индексировать структурированные данные документированных сфер деятельности организации
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности
УП.04.01	Учебная практика
ПК.4.3	Формировать целостность структурированных данных и метаданных документированных сфер деятельности организации
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности
УП.04.01	Учебная практика
ПК.4.4	Создавать и учитывать резервные копии структурированных данных документированных сфер деятельности, размещенных на сайте, после каждого изменения и обеспечение их сохранности
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности
УП.04.01	Учебная практика
ПК.4.5	Принимать поступающие запросы о процессах цифровой трансформации документированных сфер деятельности от работников организации
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности
УП.04.01	Учебная практика
ПК.5.1	Осуществлять предварительный сбор данных о потребностях, ценах на товары, работы, услуги
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.05.01	Выполнение работ по должности служащего Агент по закупкам
ПП.05.01	Производственная практика
ПК.5.2	Осуществлять подготовку закупочной документации
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.05.01	Выполнение работ по должности служащего Агент по закупкам
ПП.05.01	Производственная практика
ПК.5.3	Осуществлять обработку результатов закупки и заключение контракта
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)
МДК.05.01	Выполнение работ по должности служащего Агент по закупкам
ПП.05.01	Производственная практика

СГ	Социально-гуманитарный учебный цикл	ОК.03	ОК.04	ОК.06	ОК.07	ОК.08	ОК.09						
СГ.01	История России	ОК.06											
СГ.02	Иностранный язык в профессиональной деятельности	ОК.09											
СГ.03	Безопасность жизнедеятельности	ОК.07											
СГ.04	Физическая культура	ОК.04	ОК.08										
СГ.05	Основы финансовой грамотности	ОК.03											
ОП	Общепрофессиональный цикл	ОК.01	ОК.02	ОК.03	ОК.04	ОК.05	ОК.06	ОК.07					
ОП.01	Экономика и основы анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации	ОК.01	ОК.05										
ОП.02	Прикладные компьютерные программы в профессиональной деятельности	ОК.02											
ОП.03	Автоматизация торгово-технологических процессов	ОК.02											
ОП.04	Эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда	ОК.02	ОК.07										
ОП.05	Основы предпринимательства	ОК.03	ОК.04										
ОП.06	Правовое обеспечение профессиональной деятельности	ОК.03	ОК.05	ОК.06									
ПЦ	Профессиональный цикл	ОК.01	ОК.02	ОК.05	ПК.1.1	ПК.1.2	ПК.1.3	ПК.1.4	ПК.1.5	ПК.1.6	ПК.2.1	ПК.2.2	ПК.2.3
		ПК.2.4	ПК.2.5	ПК.2.6	ПК.2.7	ПК.2.8	ПК.3.1	ПК.3.2	ПК.3.3	ПК.3.4	ПК.3.5	ПК.3.6	ПК.3.7
		ПК.3.8	ПК.4.1	ПК.4.2	ПК.4.3	ПК.4.4	ПК.4.5	ПК.5.1	ПК.5.2	ПК.5.3			
ПМ.01	Организация и осуществление торговой деятельности	ПК.1.1	ПК.1.2	ПК.1.3	ПК.1.4	ПК.1.5	ПК.1.6						
МДК.01.01	Организация торгово-сбытовой деятельности на внутреннем и внешнем рынках	ПК.1.1											
МДК.01.02	Организация и осуществление продаж	ПК.1.2											
МДК.01.03	Организация и осуществление закупок для государственных, муниципальных и корпоративных нужд	ПК.1.3	ПК.1.4	ПК.1.5									
УП.01.01	Учебная практика	ПК.1.1	ПК.1.2	ПК.1.3	ПК.1.4	ПК.1.5	ПК.1.6						
ПП.01.01	Производственная практика	ПК.1.1	ПК.1.2	ПК.1.3	ПК.1.4	ПК.1.5	ПК.1.6						
ПМ.02	Организация и осуществление предпринимательской деятельности в сфере торговли	ПК.2.1	ПК.2.2	ПК.2.3	ПК.2.4	ПК.2.5	ПК.2.6	ПК.2.7	ПК.2.8				
МДК.02.01	Технология проведения маркетинговых исследований	ПК.2.1	ПК.2.2	ПК.2.4									
МДК.02.02	Ценообразование в торговой деятельности	ПК.2.3											
МДК.02.03	Бизнес-планирование и финансовое моделирование предпринимательской единицы	ПК.2.5	ПК.2.6	ПК.2.7	ПК.2.8								
ПП.02.01	Производственная практика	ПК.2.1	ПК.2.2	ПК.2.3	ПК.2.4	ПК.2.5	ПК.2.6	ПК.2.7	ПК.2.8				

ПМ.03	Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	ПК.3.1	ПК.3.2	ПК.3.3	ПК.3.4	ПК.3.5	ПК.3.6	ПК.3.7	ПК.3.8				
МДК.03.01	Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами	ПК.3.1	ПК.3.2	ПК.3.3	ПК.3.4	ПК.3.5	ПК.3.6	ПК.3.7	ПК.3.8				
<i>УП.03.01</i>	<i>Учебная практика</i>	ПК.3.1	ПК.3.2	ПК.3.3	ПК.3.4	ПК.3.5	ПК.3.6	ПК.3.7	ПК.3.8				
<i>ПП.03.01</i>	<i>Производственная практика</i>	ПК.3.1	ПК.3.2	ПК.3.3	ПК.3.4	ПК.3.5	ПК.3.6	ПК.3.7	ПК.3.8				
ДПБ	дополнительный профессиональный блок	ОК.01	ОК.02	ОК.05	ПК.1.6	ПК.4.1	ПК.4.2	ПК.4.3	ПК.4.4	ПК.4.5	ПК.5.1	ПК.5.2	ПК.5.3
ПМ.04	Применение основ цифровой экономики в профессиональной деятельности												
МДК.04.01	Освоение компетенций цифровой экономики	ОК.01	ОК.02	ОК.05	ПК.4.1	ПК.4.2	ПК.4.3	ПК.4.4	ПК.4.5				
МДК.04.02	Профильно-ориентированная подготовка коммерческой деятельности	ОК.01	ОК.02	ОК.05	ПК.4.1	ПК.4.2	ПК.4.3	ПК.4.4	ПК.4.5				
ПМ.05	Освоение должности служащего Агент по закупкам												
МДК.05.01	Выполнение работ по должности служащего Агент по закупкам	ПК.5.1	ПК.5.2	ПК.5.3									
МДК.01.04	Организация торговли	ПК.1.6											
<i>УП.04.01</i>	<i>Учебная практика</i>	ОК.01	ОК.02	ОК.05	ПК.4.1	ПК.4.2	ПК.4.3	ПК.4.4	ПК.4.5				
<i>ПП.05.01</i>	<i>Производственная практика</i>	ПК.5.1	ПК.5.2	ПК.5.3									
ПДП	ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА (ПРЕДДИПЛОМНАЯ)	ПК.1.1	ПК.1.2	ПК.1.3	ПК.1.4	ПК.1.5	ПК.1.6	ПК.2.1	ПК.2.2	ПК.2.3	ПК.2.4	ПК.2.5	ПК.2.6
		ПК.2.7	ПК.2.8	ПК.3.1	ПК.3.2	ПК.3.3	ПК.3.4	ПК.3.5	ПК.3.6	ПК.3.7	ПК.3.8	ПК.4.1	ПК.4.2
		ПК.4.3	ПК.4.4	ПК.4.5	ПК.5.1	ПК.5.2	ПК.5.3						

№	Наименование
	Кабинеты:
1	История России
2	Иностранный язык в профессиональной деятельности
3	Безопасность жизнедеятельности
4	Основы финансовой грамотности, экономики и анализа финансово-хозяйственной деятельности торговой организации
5	Автоматизация торгово-технологических процессов, эксплуатация торгово-технологического оборудования и охрана труда
6	Правовое обеспечение профессиональной деятельности
	Помещения, задействованных при организации самостоятельной и воспитательной работы:
1	Библиотека
2	Читальный зал с выходом в интернет
3	Актный зал
	Лаборатории:
1	Предпринимательства и интернет–маркетинга
2	Автоматизации и цифровизации торговой деятельности
	Мастерские:
1	Учебный магазин

	Пояснения
	Настоящий учебный план Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Владивостокский государственный университет» разработан на основе федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 38.02.08 Торговое дело, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации 19 июля 2023 г. №548, с учётом примерной образовательной программы "Профессионалитет" по специальности и в соответствии с действующими нормативными правовыми актами.
	Учебный год начинается 1 сентября. Срок получения образования по образовательной программе в очной форме обучения на базе среднего общего образования составляет 1 год 6 месяцев. Присваиваемая квалификация – "Специалист торгового дела". Направленность образовательной программы - "Коммерция", которая конкретизирует содержание программы путем ориентации на виды деятельности, с учетом соответствующей ПОП-П.
	Продолжительность 1 часа учебных занятий составляет 45 мин.
	Общий объем образовательной программы на базе среднего общего образования сокращен на 20% и составляет 2376 часов.
	Объем учебной нагрузки обучающегося составляет 36 академических часов в неделю, включая все виды учебной нагрузки и практику.
	Консультации для обучающихся по очной форме обучения предусмотрены за счет часов учебной нагрузки по предметам, дисциплинам, междисциплинарных курсов. Формы проведения консультаций: групповые, индивидуальные, письменные, устные.
	Общий объем каникул составляет 12 недель. На первом курсе каникулы составляют 10 недель, в том числе не менее 2 недель в зимний период, на втором курсе - 2 недели в зимний период.
	Образовательная программа ППССЗ имеет следующую структуру: Социально-гуманитарный цикл; Общепрофессиональный цикл; Профессиональный цикл; Государственная итоговая аттестация.
	Обязательная часть образовательной программы направлена на формирование общих и профессиональных компетенций, предусмотренных Федеральным государственным образовательным стандартом по специальности и составляет 59,97% от общего объема времени, отведенного на его освоение. Вариативная часть - 40,03%.
	Профессиональный цикл учебного плана состоит из профессиональных модулей в соответствии с основными видами деятельности согласно получаемой квалификации специалиста среднего звена, а также из дополнительных профессиональных модулей, введенных в соответствии с рекомендациями работодателей.
	При реализации образовательной программы предусматриваются следующие виды практик: учебная и производственная.
	Каждый профессиональный модуль включает в себя один или несколько междисциплинарных курсов, а также учебную и/или производственную практики.
	Учебная практика составляет 3 недели и направлена на формирование у обучающихся умений, приобретение первоначального практического опыта и реализуется в рамках профессиональных модулей концентрированно.
	Производственная практика составляет 8 недель и направлена на формирование у обучающегося общих и профессиональных компетенций, приобретение практического опыта и реализуется в рамках профессиональных модулей концентрированно.
	Производственная практика (преддипломная) составляет 3 недели и направлена на углубление первоначального практического опыта, развитие общих и профессиональных компетенций, проверку готовности к осуществлению самостоятельной профессиональной деятельности, а также подготовку к государственной итоговой аттестации в организациях различных организационно-правовых форм и реализуется в рамках профессиональных модулей концентрированно.
	При реализации программы подготовки специалистов среднего звена предусмотрено выполнение курсовой работы в 3 семестре в рамках изучения МДК.03.01 "Технология продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами". Выполнение курсовой работы рассматривается как вид учебной работы по дисциплине и реализуется в пределах времени, отведенного на ее освоение.
	Вариативная часть ППССЗ в количестве 879 часов распределена в соответствии с рекомендациями работодателей, направлена на расширение и углубление подготовки, необходимых для обеспечения конкурентоспособности выпускника в соответствии с запросами регионального рынка труда и возможностями продолжения образования. Объем дополнительного профессионального блока - 559 часов.
	За счет вариатива дополнительно введены цифровой модуль и освоение должности служащего Агент по закупкам.
	Система контроля и аттестации включает в себя текущий контроль успеваемости, промежуточную и государственную итоговую аттестации обучающихся.
	В учебные циклы включена промежуточная аттестация обучающихся. Общее количество экзаменов в учебном году не превышает 8, суммарное количество дифференцированных зачетов – 10 (без учета аттестации по дисциплине физическая культура).

Государственная итоговая аттестация проводится в форме демонстрационного экзамена и защиты дипломной работы.

Согласовано

Заместитель директора колледжа по учебной работе

Директор по персоналу ООО "Джи1 Интертейнмент"

Директор супермаркета "Лазурный" (ООО "Лотс")

Менеджер по закупкам супермаркета "Лазурный" (ООО "Лотс")

Е.В. Федоренко-Ченной

А.В. Тутъ

Ю.П. Попова

А.С. Лувьяненко

